



CURSO DE DIRECCIÓN DE DESPACHOS Y NOTARÍAS

CALENDARIO

Del 10 de noviembre al 1 de marzo de 2024
Viernes de 8:00 a 10:00 horas de México

MÓDULO	TÍTULO	MATERIA	PONENTE
Módulo I	Estrategia y posicionamiento	Estrategia y posicionamiento en firmas de servicios profesionales. Una introducción a la dirección y gestión de las firmas de abogados..	
	10 de noviembre de 2023	Introducción Servicios Profesionales	M.A.Pérez de la Manga
	17 de noviembre de 2023	Introducción personas y Partnership	
Módulo II	Finanzas y profit drivers	Finanzas básicas de gestión, Profit Drivers.	José Luis Pérez Benítez
	24 de noviembre de 2023	Profit Drivers. Elaboración de Propuestas.	
SEMANA PRESENCIAL		Círculo Virtuoso de la Gestión. Profit Drivers. Caso Uría / Mercado Latam. (Mexico) / Deontología, profesionalización.	
	28 de noviembre de 2023	Proffit Drivers. Mercado Mexico	José Luis Pérez Benítez Domingo Ruiz López
	29 de noviembre de 2023	Caso práctico del módulo.	José Luis Pérez Benítez Domingo Ruiz López
	30 de noviembre de 2023	Mercado Mexico.	Domingo Ruiz López Óscar Cruz Barney
	1 de diciembre de 2023	NETWORKING	
Módulo II	Finanzas y proffit drivers	Finanzas básicas de gestión, Profit Drivers.	Antonio Gómez M.
	8 de diciembre de 2023	Caso práctico del módulo.	
Módulo III	Procesos internos y operacionales.	Procesos internos, diseño de operaciones, aproximación al Legal Project Management.	José Luis Pérez Benítez
	12 de enero de 2024	Dirección de proyecto	
	19 de enero de 2024	Caso práctico del módulo.	
Módulo IV	Dirección de personas y liderazgo	Dirección de personas en firmas de abogados. Planes de Trayectoria, sistemas retributivos. Aproximación al concepto de liderazgo.	Blanca Rodriguez Lainz
	26 de enero de 2024		
	2 de febrero de 2024	Caso práctico del módulo.	
Módulo V	Marketing y desarrollo de negocio	Marketing y desarrollo de negocio para firmas legales. Procesos Comerciales. Rankings Internacionales.	Silvia García
	9 de febrero de 2024	Caso práctico del módulo.	
	16 de febrero de 2024		
Módulo VI	Comunicación corporativa	Comunicación para firmas legales. Relación con periodistas, Reputación, Redes Sociales.	Rogelio Romero
	23 de febrero de 2024	Caso práctico del módulo.	
Módulo VII	Innovación en el mercado legal	Aproximación a las innovaciones en el mercado legal. Firmas Alternativas, uso real de la tecnología.	José Luis Pérez Benítez Domingo Ruiz López
	1 de marzo de 2024	ASLPs, LegalTEch y CIERRE DE CURSO	

